



SalesSpot B.V.

Algemene Voorwaarden

Interim, W&S en Coachen



Inhoud

1.	Inleiding	3
2.	Algemeen.....	3
2.1.	Definities.....	3
2.2.	Toepasselijkheid	4
2.3.	Tot stand komen opdracht	4
2.4.	Betaling aan SalesSpot	4
2.5.	Indexering.....	5
2.6.	Geheimhouding.....	5
2.7.	Aansprakelijkheid SalesSpot	5
2.8.	Schadeloosstelling (alsnog in dienst/contractuele relatie)	6
2.9.	Boete ten opzichte van nakoming/schadevergoeding	6
2.10.	Overdracht rechten en plichten	6
2.11.	Recht- en forumkeuze	7
2.12.	Ethische gedragscode	7
2.13.	Niet-wervingsbeding	7
2.14.	Slotbepaling.....	7
3.	Interim Professional	8
3.1.	Interim Professional	8
3.2.	Bepalingen bij overname Interim Professional	9
3.3.	Duur en beëindiging	10
3.4.	Vergoeding en betaling	10
4.	Werving & Selectie	11
4.1.	Opdracht.....	11
4.2.	Kosten / Fee.....	11
4.3.	Annulering of wijziging	11
4.4.	Voortijdige beëindiging arbeidsovereenkomst	12
5.	Coaching.....	12
5.1.	Definities.....	12
5.2.	Totstandkoming opdracht.....	12
5.3.	Vergoeding en betaling.....	12
5.4.	Aansprakelijkheid.....	13
5.5.	Geheimhouding.....	13
5.6.	Overdracht rechten en verplichtingen.....	13



1. Inleiding

Voor u liggen de algemene voorwaarden van SalesSpot B.V. (gevestigd te Leusden, KvK 99022745). Onder SalesSpot B.V. valt ook de organisatie handelend onder de naam InterimSales.

SalesSpot B.V. richt zich onder andere op:

- Het ter beschikking stellen van Interim professionals;
- Permanente plaatsing van kandidaten (werving&selectie).

2. Algemeen

Dit gedeelte van de algemene voorwaarden is van toepassing op alle activiteiten, overeenkomsten, opdrachten en diensten van SalesSpot B.V..

2.1. Definities

2.1.1. In deze algemene voorwaarden wordt verstaan onder:

- | | |
|-------------------------|---|
| 1) Bruto jaarinkomen | Bij een arbeidsovereenkomst: het tussen Kandidaat en Opdrachtgever afgesproken jaarsalaris omgerekend naar een werkweek van 40 uur (ook al is de Kandidaat werkzaam voor minder uur). |
| 2) Interim professional | Iedere natuurlijke- of rechtspersoon die uit hoofde van een overeenkomst van opdracht met SalesSpot tijdelijk werkzaamheden uitvoert of doet uitvoeren binnen de organisatie van Opdrachtgever of een derde. |
| 3) Kandidaat | Iedere natuurlijke persoon die door SalesSpot wordt voorgedragen om werkzaamheden te gaan verrichten voor Opdrachtgever. |
| 4) Opdracht | De overeenkomst tussen SalesSpot en Opdrachtgever, waarbij SalesSpot zich jegens Opdrachtgever verplicht om: zich in te spannen een Kandidaat te werven en te selecteren voor indiensttreding bij Opdrachtgever dan wel een andere relatie aan te gaan met Opdrachtgever en/of een Interim Professional werkzaamheden te laten uitvoeren bij Opdrachtgever. |
| 5) Opdrachtgever | De natuurlijk persoon of rechtspersoon die een overeenkomst van Opdracht aangaat of is aangegaan met SalesSpot. |
| 6) Opdrachtnemer | SalesSpot en/of InterimSales. |
| 7) Partijen | De gezamenlijke benaming voor Opdrachtnemer, Opdrachtgever, Interim professional en/of Kandidaat |



2.2. Toepasselijkheid

- 2.2.1. Deze algemene voorwaarden zijn van toepassing op alle aanbiedingen van, opdrachten aan en overeenkomsten, inclusief verlenging(en) daarvan, met SalesSpot (ongeacht de specifieke activiteiten waarop het betrekking heeft).
- 2.2.2. Eventuele inkoop- of andere voorwaarden van Opdrachtgever zijn niet van toepassing. Afwijkende bedingen van Opdrachtgever zijn slechts van toepassing indien en voor zover die specifiek en schriftelijk door SalesSpot zijn aanvaard.

2.3. Tot stand komen opdracht

- 2.3.1. Alle aanbiedingen van SalesSpot zijn vrijblijvend en niet bindend, tenzij het tegendeel uitdrukkelijk in een individueel gerichte schriftelijke aanbieding is medegedeeld en daarbij tevens een termijn voor aanvaarding is vermeld.
- 2.3.2. De prijzen in de genoemde aanbiedingen en offertes zijn exclusief btw en andere heffingen van overheidswege, alsmede eventuele in het kader van de Opdracht te maken kosten, waaronder verzend- en administratiekosten, tenzij anders aangegeven.
- 2.3.3. Mondelinge toezeggingen van SalesSpot zijn pas verbindend als die schriftelijk zijn bevestigd.
- 2.3.4. Opdrachten, overeenkomsten en wijzigingen daarvan komen pas tot stand op het moment dat SalesSpot deze schriftelijk heeft geaccepteerd, dan wel op het moment dat SalesSpot feitelijk een begin van uitvoering heeft gemaakt.
- 2.3.5. De Opdrachtgever draagt er zorg voor dat alle gegevens, waarvan SalesSpot aangeeft dat deze noodzakelijk zijn of waarvan de Opdrachtgever redelijkerwijs behoort te begrijpen dat deze noodzakelijk zijn voor het uitvoeren van de Opdracht, tijdig aan SalesSpot worden verstrekt, bij gebreke waarvan SalesSpot de uitvoering van de Opdracht mag opschorten.

2.4. Betaling aan SalesSpot

- 2.4.1. Betaling dient te geschieden aan SalesSpot binnen 14 dagen na factuurdatum door overboeking van het bedrag op de bankrekening van SalesSpot die staat vermeld op de factuur.
- 2.4.2. Alle bedragen die in deze algemene voorwaarden of andere documentatie van de Opdracht zijn genoemd, zijn altijd exclusief de daarover verschuldigde belastingen (waaronder begrepen BTW).
- 2.4.3. Betaling dient te geschieden zonder verrekening. Opdrachtgever is niet bevoegd betaling op te schorten.
- 2.4.4. Na verstrijken van de bovengenoemde termijn is Opdrachtgever in verzuim zonder dat een ingebrekestelling of sommatie is vereist. In dat geval is Opdrachtgever over het verschuldigde bedrag een rente verschuldigd van 1,5% per kalendermaand, waarbij een gedeelte van een maand als een volledige maand wordt aangemerkt.
- 2.4.5. Indien SalesSpot maatregelen moet nemen ter incasso van haar vordering is Opdrachtgever gehouden om aan SalesSpot alle daadwerkelijk bij die incasso gemaakte kosten te vergoeden, waaronder begrepen de daadwerkelijke kosten van rechtsbijstand (ongeacht een eventuele proceskostenveroordeling) en andere ingeschakelde derden. De opgave van SalesSpot van die kosten strekt tot dwingend bewijs daarvan (behoudens tegenbewijs). De incassokosten bedragen te allen tijde minimaal 15% van de verschuldigde hoofdsom met een minimum van € 500,-.
- 2.4.6. Klachten als bedoeld in artikel 6:89 BW dienen binnen een week na de dagtekening van de factuur schriftelijk bij SalesSpot te zijn ingediend, bij gebreke waarvan Opdrachtgever zijn rechten ter zake heeft verwerkt. Een klacht doet niet af aan de betalingsverplichting.



- 2.4.7. Indien Opdrachtgever in gebreke is met de nakoming van een of meer van zijn verplichtingen (ongeacht of er sprake is van een klacht als hiervoor bedoeld) dan zijn de verplichtingen van SalesSpot automatisch opgeschort totdat het verschuldigde (met inbegrip van alle kosten) is voldaan en kan SalesSpot volledige betaling verlangen van opdrachtgever
- 2.4.8. Opdrachtgever dient te allen tijde op het eerste verzoek van SalesSpot adequate zekerheid te stellen voor al hetgeen SalesSpot reeds opeisbaar te vorderen heeft en zal verkrijgen uit hoofde van de Opdracht.
- 2.4.9. Indien de Opdrachtgever een Purchase Order nummer of andere referentie vermeld wil hebben op de facturen dient de Opdrachtgever deze uiterlijk binnen 14 dagen, nadat de opdracht aan SalesSpot is versterkt, aan te leveren.
- 2.4.10. Indien de Opdracht is aangegaan met meer dan één Opdrachtgever, behorend tot dezelfde groep van ondernemingen, zijn alle Opdrachtgevers hoofdelijk aansprakelijk voor de nakoming van de verplichtingen op grond van dit artikel, ongeacht de tenaamstelling van de factuur.

2.5. Indexering

- 2.5.1. SalesSpot is gerechtigd de tarieven jaarlijks aan te passen op basis van het CBS-consumentenprijsindexcijfer (CPI), zoals gepubliceerd door het Centraal Bureau voor de Statistiek, of een andere door SalesSpot te bepalen index.
- 2.5.2. Wijzigingen in tarieven worden minstens 30 dagen voorafgaand aan de wijziging schriftelijk aan Opdrachtgever meegedeeld.
- 2.5.3. Indexering geldt voor lopende en nieuwe opdrachten, tenzij schriftelijk anders overeengekomen.

2.6. Geheimhouding

- 2.6.1. SalesSpot zal op nader verzoek van Opdrachtgever in zijn verhouding met een Kandidaat, en/of Interim Professional, bedingen dat die persoon volstrekte geheimhouding dient te betrachten omtrent vertrouwelijke informatie van Opdrachtgever. SalesSpot is echter niet aansprakelijk voor eventuele schade van Opdrachtgever als gevolg van schending van de geheimhoudingsplicht door de betreffende persoon.
- 2.6.2. Partijen zullen de inhoud van de Opdracht strikt geheimhouden tegenover derden.

2.7. Aansprakelijkheid SalesSpot

- 2.7.1. SalesSpot geeft geen garantie op de (uitvoering van de) werkzaamheden uit hoofde van de Opdracht. Opdrachtgever dient zich bovendien zelf van de geschiktheid van de Kandidaat te overtuigen en dient, indien nodig voor de uitvoering van de werkzaamheden, diploma's van de Kandidaat of Interim professional te controleren.
- 2.7.2. SalesSpot is niet aansprakelijk voor schade van Opdrachtgever ten gevolge van ongeschiktheid van de Kandidaat en/of Interim Professional of dat die niet blijkt te voldoen aan de door Opdrachtgever gestelde eisen.
- 2.7.3. SalesSpot is niet aansprakelijk voor schade en/of verliezen die de Kandidaat en/of Interim Professional toebrengt aan Opdrachtgever en/of derden.
- 2.7.4. Aansprakelijkheid van SalesSpot is altijd beperkt tot het bedrag dat in voorkomend geval door de verzekeraar van SalesSpot wordt uitgekeerd en zal nooit meer bedragen dan het bedrag dat door Opdrachtgever aan SalesSpot is voldaan in het betreffende jaar.



- 2.7.5 SalesSpot is nooit aansprakelijk voor indirecte schade en gevolgschade waaronder begrepen gederfde winst en/of verliezen van Opdrachtgever en/of derden.
- 2.7.6 Elke vorm van aansprakelijkheid van SalesSpot vervalt op de vroegste van de volgende twee data:
- 3 maanden nadat de Opdrachtgever op de hoogte was of behoorde te zijn van het schade toebrengende feit, of
 - 12 maanden nadat de Opdracht is geëindigd.
- 2.7.7 De Opdrachtgever vrijwaart SalesSpot voor aanspraken van derden met betrekking tot rechten van intellectuele eigendom op door de Opdrachtgever verstrekte materialen of gegevens, die bij de uitvoering van de Opdracht worden gebruikt.
- 2.7.8 Indien Opdrachtgever aan SalesSpot informatiedragers, elektronische bestanden of software etc. verstrekt, garandeert deze dat de informatiedragers, elektronische bestanden of software vrij zijn van virussen en defecten.

2.8. Schadeloosstelling (alsnog in dienst/contractuele relatie)

- 2.8.1. Het is Opdrachtgever en al haar groepsvennootschappen niet toegestaan binnen 18 maanden nadat een Kandidaat en/of Interim professional door SalesSpot is voorgesteld (waaronder mede begrepen het toezenden van informatie over de Kandidaat/Interim Professional), direct of indirect een arbeidsverhouding, samenwerking of contractuele relatie van welke aard dan ook aan te gaan met de Kandidaat en/of Interim professional zonder uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van SalesSpot. Dat verbod geldt ook indien de betreffende Kandidaat en/of Interim professional in die periode door een derde (bijvoorbeeld een andere bemiddelaar dan SalesSpot) aan Opdrachtgever en/of aan haar gelieerde ondernemingen is voorgesteld of als de Kandidaat en/of Interim professional zelf Opdrachtgever of de groepsvennootschap heeft benaderd.
- 2.8.2. Opdrachtgever garandeert als hoofdelijk schuldenaar dat alle aan haar gelieerde ondernemingen zich ook aan het bepaalde in artikel 2.7.1 zullen houden.
- 2.8.3. Het is Opdrachtgever niet toegestaan op enigerlei wijze gegevens over de Kandidaat en/of Interim professional die door SalesSpot is aangedragen aan derden door te geven of deze aan derden voor te stellen.
- 2.8.4. Overtreding van het bepaalde in artikel 2.7.1 en/of 2.7.3 leidt tot een aan SalesSpot verschuldigde en onmiddellijk opeisbare boete ter hoogte van € 20.000,- (twintigduizend euro).

2.9. Boete ten opzichte van nakoming/schadevergoeding

- 2.9.1. In alle gevallen waarin Opdrachtgever op grond van een of meerdere bepalingen uit deze algemene voorwaarden een boete verschuldigd is, heeft SalesSpot daarnaast te allen tijde recht op schadevergoeding en/of nakoming van de betreffende verplichting.

2.10. Overdracht rechten en plichten

- 2.10.1. Opdrachtgever mag haar rechten en/of verplichtingen alleen overdragen aan een derde (waaronder groepsmaatschappijen van Opdrachtgever) als SalesSpot daarvoor specifiek schriftelijk toestemming heeft gegeven.



2.11. Recht- en forumkeuze

- 2.11.1. Op alle rechtsverhoudingen tussen partijen is Nederlands recht van toepassing.
- 2.11.2. Alle geschillen die voortvloeien uit of samenhangen met de Opdracht of een andere rechtsverhouding waarop deze algemene voorwaarden van toepassing zijn, zullen in eerste instantie bij uitsluiting worden beslecht door de bevoegde rechter.

2.12. Ethische gedragscode

- 2.12.1. SalesSpot zal ten aanzien van bedrijfs- en persoonsgegevens van de Opdrachtgever en de Kandidaat en/of Interim professional discretie in acht nemen. Persoonsgegevens worden alleen verstrekt met toestemming van de Kandidaat.
- 2.12.2. De Opdrachtgever zal:
 - a) voldoen, en er zorg voor dragen dat haar werknemers voldoen, aan alle toepasselijke wetgeving, regels en voorschriften met betrekking tot (het voorkomen van) omkoping en corruptie, en
 - b) voorkomen dat zij (noch een van haar werknemers) enig geschenk, betaling, vergoeding, financieel of niet-financieel voordeel of gewin van welke aard dan ook, zal aanbieden, beloven, geven of instemmen met het geven aan een derde persoon, zal accepteren of ermee akkoord gaan van enig persoon te aanvaarden, hetzij voor zichzelf hetzij namens een ander, direct of indirect in verband met de Opdracht of in verband met enige andere reeds bestaande of toekomstige overeenkomst met SalesSpot, voor zover dat illegaal of corrupt is volgens de wetten van welk land dan ook (tezamen aan te duiden als "omkoping"); en
 - c) onmiddellijk aan SalesSpot melding maken van elk verzoek, vraag, eis of aanbod van/voor steekpenningen verband houdende met de uitvoering van de Opdracht overeenkomst; (de "Anti-Corruptie Verplichting").

2.13. Niet-wervingsbeding

- 2.13.1. Het is Opdrachtgever en alle aan haar gelieerde ondernemingen tijdens de Opdracht en gedurende 12 maanden na het eindigen van de Opdracht, niet toegestaan een arbeidsverhouding of samenwerking of contractuele relatie van welke aard dan ook aan te gaan met werknemers of vertegenwoordigers die ten tijde van de Opdracht in dienst waren bij SalesSpot of in opdracht van SalesSpot werkzaamheden uitvoerden, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van SalesSpot.
- 2.13.2. Overtreding van het bepaalde in artikel 2.13.1 leidt tot een aan SalesSpot verschuldigde en onmiddellijk (zonder ingebrekestelling) opeisbare boete ter hoogte van € 25.000,- (vijfentwintigduizend euro).

2.14. Slotbepaling

- 2.14.1. Indien een deel van de Opdracht of van deze algemene voorwaarden nietig of vernietigbaar is, dan laat dit de geldigheid van het overige onverlet.
- 2.14.2. In plaats van het vernietigde of nietige gedeelte geldt alsdan, overeenkomstig artikel 3:42 BW, als overeengekomen, hetgeen partijen overeengekomen zouden zijn indien zij de (ver)nietig(baar)heid gekend zouden hebben.



3. Interim Professional

Dit gedeelte van de algemene voorwaarden is – in aanvulling op het hiervoor onder het algemene gedeelte bepaalde – van toepassing op de werkzaamheden van SalesSpot die betrekking hebben op Interim Professionals.

3.1. Interim Professional

- 3.1.1. Opdrachtgever heeft een project dat nader is omschreven in de Opdracht. Opdrachtgever heeft behoefte aan gespecialiseerde mensen die dat project onder eigen verantwoordelijkheid kunnen uitvoeren en/of begeleiden. SalesSpot bemiddelt tussen Opdrachtgever en Interim Professional en faciliteert de overeenkomst van opdracht tussen hen. De Interim Professional voert de werkzaamheden zelfstandig uit, zonder leiding of toezicht van SalesSpot.
- 3.1.2. De interim Professional is bij het uitvoeren van de overeengekomen werkzaamheden geheel zelfstandig. De Interim Professional verricht de overeengekomen werkzaamheden naar eigen inzicht en zonder toezicht of leiding van SalesSpot en/of Opdrachtgever. De Opdrachtgever kan wel aanwijzingen en instructies geven omtrent het resultaat van de Opdracht.
- 3.1.3. Voor de uitvoering van de werkzaamheden kan de Interim Professional gebruikmaken van locaties of faciliteiten van de Opdrachtgever, voor zover dit noodzakelijk is voor het project. De Interim Professional behoudt volledige vrijheid om werkzaamheden elders uit te voeren wanneer de aard van het project dit toelaat. De werkzaamheden worden in Nederland verricht. De Interim Professional deelt zijn werkzaamheden volledig zelfstandig in. Voor zover voor de uitvoering van de Opdracht afstemming met SalesSpot en/of de Opdrachtgever nodig is, bijvoorbeeld in geval van samenwerking met andere betrokkenen, vindt deze afstemming uitsluitend plaats om de samenwerking te faciliteren en het projectresultaat te waarborgen.
- 3.1.4. De Interim Professional maakt geen onderdeel uit van de organisatie van de Opdrachtgever. Hij neemt geen deel aan reguliere werkoverleggen, functioneringsgesprekken, introductieprogramma's of bedrijfstrainingen van de Opdrachtgever, tenzij dit strikt noodzakelijk is voor de uitvoering van het projectresultaat. Deelname aan dergelijke activiteiten mag niet worden aangemerkt als leiding of toezicht van de Opdrachtgever op de Interim Professional.
- 3.1.5. De Interim Professional stemt zijn aanwezigheid af op de tijden waarop werkzaamheden feitelijk kunnen worden uitgevoerd binnen het project, zonder dat sprake is van een verplichting om de arbeidstijden van de opdrachtgever te volgen.
- 3.1.6. Ingeval hulpmiddelen van de Opdrachtgever noodzakelijk zijn bij de uitvoering van de Opdracht, zal Opdrachtgever dat aan SalesSpot voor aanvang van het betreffende gedeelte van de Opdracht kenbaar maken met inbegrip van eventuele kosten die daarmee samenhangen. Indien gebruik van bedrijfsmiddelen noodzakelijk is, blijft de zelfstandige verantwoordelijk voor de wijze waarop deze worden ingezet.
- 3.1.7. Opdrachtgever vrijwaart SalesSpot tegen eventuele aanspraken van derden in verband met de Opdracht of de door de Interim Professional verrichtte diensten.
- 3.1.8. De Opdrachtgever verklaart zich er mee akkoord dat de Interim Professional gedurende de looptijd van de Opdracht ook ten behoeve van andere opdrachtgevers werkzaamheden verricht.



- 3.1.9. De Interim Professional is gerechtigd zich te laten vervangen door een gelijkwaardig gekwalificeerde derde, mits de opdrachtgever vooraf schriftelijk instemt (instemming mag niet op onredelijke gronden worden geweigerd).

3.2. Bepalingen bij overname Interim Professional

- 3.2.1. Het is Opdrachtgever tijdens de looptijd van de Opdracht en gedurende 18 maanden na het eindigen daarvan, niet toegestaan om zonder uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van SalesSpot direct of indirect (bijvoorbeeld via de bemiddeling of met inschakeling van een derde partij) met de Interim Professional of, direct of indirect (bijvoorbeeld via groepsvennootschappen) een arbeidsovereenkomst aan te gaan, dan wel enige andere contractuele relatie aan te gaan (bijvoorbeeld een overeenkomst van opdracht of van aanneming van werk).
- 3.2.2. Dit verbod geldt ook voor alle groepsvennootschappen van Opdrachtgever. Opdrachtgever garandeert als hoofdelijk schuldenaar dat al haar groepsvennootschappen zich hieraan zullen houden.
- 3.2.3. In het geval van toestemming van SalesSpot aan Opdrachtgever om een arbeidsovereenkomst aan te gaan met de Interim Professional, is Opdrachtgever aan SalesSpot een vergoeding verschuldigd gebaseerd op een percentage van het Bruto Jaarinkomen, welk percentage afloopt (zie hieronder) naarmate de Opdracht langer heeft plaatsgevonden:

Periode vanaf aanvang van de Opdracht	Vergoeding als % Bruto Jaarinkomen
0 tot en met maand 3 maanden	27,5%
4 tot en met 6 maanden	20%
7 tot en met 12 maanden	15%
13 tot en met 18 maanden	10%
18 maanden en later	0% (geen vergoeding)

- 3.2.4. Bij overtreding van dit artikel na beëindiging van de Opdracht is Opdrachtgever aan SalesSpot een vergoeding verschuldigd gelijk aan 27,5% van het Bruto Jaarinkomen.
- 3.2.5. Indien in dit verband sprake is van een overeenkomst van opdracht of een andere contractuele relatie dan is het Bruto Jaarinkomen gelijk aan het tarief dat SalesSpot aan Opdrachtgever zou hebben berekend op basis van 173.33 uur per maand vermenigvuldigd met 12 maanden en de som daarvan vermenigvuldigd met door SalesSpot voorgestelde uurtarief, altijd met een minimum van €150.000,-.
- 3.2.6. Opdrachtgever dient een overtreding van artikel 3.4.1 binnen 10 werkdagen aan SalesSpot door te geven, met inbegrip van het eerste Bruto Jaarsalaris.
- 3.2.7. Indien Opdrachtgever aan SalesSpot geen of een onjuist Bruto Jaarinkomen heeft doorgegeven, zal SalesSpot het Bruto Jaarinkomen vaststellen op basis van de bij haar bekende gegevens over de functie en de arbeidsmarkt.



3.3. Duur en beëindiging

- 3.3.1. De Opdracht kan worden aangegaan voor bepaalde- en onbepaalde tijd. De Opdracht die voor bepaalde tijd is aangegaan (waaronder ook begrepen een vooraf overeengekomen toekomstige gebeurtenis), eindigt van rechtswege door het verstrijken van de duur hiervan (dan wel het plaatsvinden van de toekomstige gebeurtenis). De Opdracht voor bepaalde tijd kan niet tussentijds worden beëindigd, met uitzondering van de hieronder in dit artikel genoemde gevallen.
- 3.3.2. De Opdracht die voor onbepaalde tijd is aangegaan kan uitsluitend worden beëindigd met inachtneming van een opzegtermijn van 3 maanden. Opzegging kan uitsluitend geschieden tegen het einde van de maand door middel van een aangetekende brief.
- 3.3.3. Indien de Opdracht voor bepaalde tijd (daaronder begrepen de Opdracht voor een bepaalde gebeurtenis) na verstrijken van de bepaalde tijd (of het intreden van de gebeurtenis) stilzwijgend wordt voortgezet, is de Opdracht met tenminste 1 maand verlengd, tenzij in de Opdracht een andere termijn is aangegeven. Verlenging van de Opdracht geschiedt onder dezelfde voorwaarden, tenzij uitdrukkelijk schriftelijk anders is bepaald.
- 3.3.4. In afwijking van het hierboven in dit artikel bepaalde, kunnen beide partijen de Opdracht zonder voorafgaande schriftelijke ingebrekestelling met onmiddellijke ingang beëindigen in de volgende gevallen:
- a) Indien SalesSpot of Opdrachtgever of de Interim Professional in staat van faillissement wordt verklaard;
 - b) Indien SalesSpot of Opdrachtgever of de Interim Professional (voorlopige) surseance van betaling wordt verleend;
 - c) Indien SalesSpot, Opdrachtgever of de Interim Professional wordt ontbonden;
 - d) Indien de Interim Professional onder curatele wordt gesteld of bij een vonnis waartegen geen rechtsmiddel meer open staat wordt veroordeeld tot een (al dan niet voorwaardelijke) gevangenisstraf;
 - e) Indien conservatoir of executoriaal beslag wordt gelegd op roerende en/of onroerende zaken van Opdrachtgever;
 - f) Indien Opdrachtgever toerekenbaar tekortschiet in de nakoming van enige verplichting uit hoofde van de Opdracht;
- 3.3.5. In geval van opzegging door Opdrachtgever is SalesSpot jegens Opdrachtgever niet tot enige schadevergoeding gehouden.

3.4. Vergoeding en betaling

- 3.4.1. Opdrachtgever is SalesSpot een vergoeding verschuldigd voor de door haar verrichte diensten. Het tarief staat vermeld in de Overeenkomst van opdracht. Tenzij uitdrukkelijk anders overeengekomen geldt het in de overeenkomst genoemde tarief per uur dat de Interim Professional besteed aan de uitvoering van het project dat in de Opdracht staat vermeld.
- 3.4.2. Reis-, verblijf- en onkosten van de Interim Professional zijn niet in het tarief inbegrepen. De eventuele reis-, verblijf- en onkosten van een Interim Professional ten behoeve van een interview en ten behoeve van zijn werkzaamheden voor Opdrachtgever, welke kosten door SalesSpot aan die Interim Professional worden vergoed, zullen door Opdrachtgever aan SalesSpot worden vergoed.
- 3.4.3. SalesSpot zal gedurende de uitvoering van de Opdracht een tijdverantwoordingsformulier doen bijhouden door de Interim Professional, dat als



basis dient voor de berekening van de vergoeding voor de verrichte werkzaamheden. Bij verschil tussen het bij SalesSpot ingeleverde tijdverantwoordingsformulier en het door Opdrachtgever bijgehouden afschrift daarvan, geldt het bij SalesSpot ingeleverde door Opdrachtgever geaccordeerde formulier voor de vergoeding als dwingend bewijs.

4. Werving & Selectie

Dit gedeelte van de algemene voorwaarden is – in aanvulling op het hiervoor onder het algemene gedeelte bepaalde – van toepassing op de werkzaamheden van SalesSpot die betrekking hebben op Werving & Selectie werkzaamheden.

4.1. Opdracht

- 4.1.1. SalesSpot zal de betreffende vacature van Opdrachtgever zo veel als redelijkerwijs mogelijk in de vorm van een functiebeschrijving of anderszins in de Opdracht vastleggen. Bijvoorbeeld wat de inhoud van de functie is, wat het profiel van de gewenste Kandidaat is (met inbegrip van kennis en vaardigheden) en de beoordelingscriteria aan de hand waarvan wordt geselecteerd.
- 4.1.2. SalesSpot zal zich ervoor inspannen een of meer Kandidaten voor te dragen. Tijdsvermeldingen waarbinnen een Opdracht vervuld zou moeten zijn, worden altijd als indicatief beschouwd. SalesSpot schiet niet toerekenbaar tekort jegens de Opdrachtgever en is niet gehouden tot vergoeding van enige schade of kosten aan de Opdrachtgever, indien SalesSpot om welke reden dan ook niet of niet tijdig een Kandidaat kan aanbieden.
- 4.1.3. SalesSpot is niet verantwoordelijk voor de informatie die door Opdrachtgever wordt verstrekt. SalesSpot gaat ervan uit dat die informatie juist en compleet is. SalesSpot gaat er evenzeer vanuit dat de informatie en gegevens die zij van de Kandidaat heeft verkregen of van referenten juist en volledig is. Zij staat daar niet voor in.
- 4.1.4. SalesSpot is gerechtigd bij de werving van Kandidaten voor Opdrachtgever kosteloos gebruik te maken van de handelsnaam en het logo/merk van de opdrachtgever.

4.2. Kosten / Fee

- 4.2.1. De door Opdrachtgever aan SalesSpot verschuldigde kosten van een werving- of selectieprocedure zijn uitgedrukt in een percentage van het eerste Bruto Jaarinkomen dat de Kandidaat bij Opdrachtgever zal gaan verdienen.
- 4.2.2. Opdrachtgever is aan SalesSpot de vergoeding verschuldigd van 27,5% over het bruto jaarinkomen van de Kandidaat, zodra hij rechtstreeks voor zich en/of door middel van of voor derden een overeenkomst van welke aard dan ook aangaat met de Kandidaat.
- 4.2.3. Alle onkosten (zoals reis- en verblijfkosten van de Kandidaat en advertentiekosten) die SalesSpot maakt ter uitvoering van de Opdracht zullen bij Opdrachtgever separaat in rekening worden gebracht.

4.3. Annulering of wijziging

Indien Opdrachtgever de Opdracht intrekt of essentiële kenmerken van de Opdracht wijzigt, worden reeds verschuldigde kosten, zoals startvergoeding of reis- en verblijfkosten van de Kandidaat en advertentiekosten altijd bij Opdrachtgever in rekening gebracht. Onder wijziging van essentiële kenmerken van een Opdracht wordt verstaan het zodanig wijzigen van elementen van de aan SalesSpot verstrekte Opdracht dat, naar oordeel van SalesSpot, een nieuwe Opdracht is ontstaan.



4.4. Voortijdige beëindiging arbeidsovereenkomst

- 4.4.1. Indien de arbeidsovereenkomst met de Kandidaat binnen één maand na aanvang wordt beëindigd door Opdrachtgever of Kandidaat zal SalesSpot zonder extra kosten te berekenen – met uitzondering van aanvullende advertentiekosten, welke vooraf ter goedkeuring aan Opdrachtgever zullen worden voorgelegd – een andere Kandidaat zoeken, mits:
- Opdrachtgever binnen zeven dagen na beëindiging door de Kandidaat SalesSpot hiervan schriftelijk op de hoogte heeft gesteld, en;
 - De beëindiging niet het gevolg is van wijziging of niet nakoming van de arbeidsovereenkomst door Opdrachtgever, en;
 - De essentiële kenmerken van de functie niet zijn gewijzigd, en;
 - De beëindiging niet het gevolg is van afvloeiing, reorganisatie, fusie of overname, en;
 - Opdrachtgever alle door SalesSpot gefactureerde bedragen betaald heeft, en;
 - De voorwaarden als in deze Algemene Voorwaarden staan door Opdrachtgever zijn nagekomen.
 - Opdrachtgever aan al haar financiële verplichting richting SalesSpot heeft voldaan.

5. Coaching

Dit gedeelte van de algemene voorwaarden is – in aanvulling op het hiervoor onder het algemene gedeelte bepaalde – van toepassing op de werkzaamheden van SalesSpot die betrekking hebben op coaching.

5.1. Definities

In deze algemene voorwaarden wordt verstaan onder:

- Coaching-opdracht: de overeenkomst tussen SalesSpot en Opdrachtgever waarbij SalesSpot coaching of advies verleent aan Opdrachtgever of diens medewerkers, individueel of in groepsverband.
- Coach: de persoon die namens SalesSpot de coaching uitvoert; de Coach heeft geen arbeidsovereenkomst met Opdrachtgever en handelt zelfstandig.
- Sessie/Traject: een afgesproken tijdsduur of pakket van coachingsactiviteiten, overeengekomen in de opdrachtbevestiging.

5.2. Totstandkoming opdracht

5.2.1. Coaching-opdrachten komen tot stand op het moment dat SalesSpot een schriftelijke opdrachtbevestiging heeft verzonden of een eerste sessie feitelijk is gestart.

5.2.2. Mondelinge afspraken zijn pas bindend wanneer deze schriftelijk door SalesSpot zijn bevestigd.

5.3. Vergoeding en betaling

5.3.1. De vergoeding voor coaching wordt per sessie, traject of op basis van een overeengekomen pakket in rekening gebracht, zoals vermeld in de opdrachtbevestiging.

5.3.2. Betaling dient te geschieden binnen 14 dagen na factuurdatum.

5.3.3. Annulering door Opdrachtgever kan tot 48 uur voor de geplande sessie kosteloos; daarna wordt de sessie volledig in rekening gebracht, tenzij anders overeengekomen.



5.4. Aansprakelijkheid

5.4.1. SalesSpot geeft geen garantie over het behalen van specifieke resultaten uit de coaching-opdracht.

5.4.2. Aansprakelijkheid van SalesSpot is beperkt tot het factuurbedrag van de betreffende coaching-opdracht.

5.4.3. SalesSpot is niet aansprakelijk voor schade als gevolg van beslissingen of acties van Opdrachtgever of medewerkers naar aanleiding van de coaching.

5.5. Geheimhouding

5.5.1. SalesSpot en de Coach zullen alle vertrouwelijke informatie die tijdens de coaching wordt verkregen strikt geheimhouden, behalve indien wettelijk anders vereist.

5.5.2. Opdrachtgever stemt ermee in dat persoonlijke informatie uitsluitend wordt gebruikt voor de uitvoering van de coaching-opdracht.

5.6. Overdracht rechten en verplichtingen

Opdrachtgever mag zijn rechten en verplichtingen uit hoofde van de coaching-opdracht alleen overdragen met schriftelijke toestemming van SalesSpot.

